

Erleben Sie 100 % Frankfurt – als Profi für den gehobenen Mittelstand, am Finanzplatz Frankfurt a.M.

Unser Auftraggeber gehört zu den größten öffentlich-rechtlichen Finanzinstituten in Deutschlands und steht für Veränderungsbereitschaft und Leistungswillen. Als traditionsreiches Unternehmen mit rund 200-jähriger Geschichte ist unser Auftraggeber Marktführerin im Retailgeschäft am Finanzplatz Frankfurt a.M. Bereichern Sie das Team mit Ihrer Persönlichkeit und Expertise und gehen Sie gemeinsam mit mehr als 1.600 Beschäftigten neue Wege. Für die eigenständige Betreuung der Kunden im gehobenen Mittelstandssegment auf höchstem Niveau wir gesucht ein

Unternehmenskundenbetreuer (m/w/d)

Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Als Relationship-Manager/in legen Sie großen Wert auf den Aufbau und die dauerhafte Beziehung zu den Firmenkunden im gehobenen Mittelstandssegment
- Sie verfügen über einen eigenständigen Kundenbestand, den Sie regelmäßig weiterentwickeln und eigenständig ausbauen
- Neukundenakquisition ist selbstverständlicher Bestandteil Ihrer täglichen Arbeit
- Natürlich sind Sie der strategische Sparringspartner der anspruchsvollen Mittelstandskunden, für deren hoch interessanten Geschäftsmodelle und können dadurch Ihre Konzeption und Umsetzung von individuellen Lösungen vorantreiben
- Sie verfolgen immer das Ziel einer beiderseitigen Vorteilhaftigkeit
- Optional verfolgen Sie Ihre persönlichen Präferenzen weiter: Strategische Begleitung von Private Equity Gesellschaften, Transaktionsfinanzierungen, Refinanzierung von Leasinggesellschaften, Health Care, Öffentliche Haushalte.

Was zeichnet Sie aus?

- Sie sind motiviert und haben Lust auf eigenständige und unternehmerische Betreuung von Firmenkundinnen und -kunden

ROBERTSON ASSOCIATES GmbH, Stuttgart;
www.robertson-associates.eu



- Sie besitzen eine fundierte bankbetriebswirtschaftliche Qualifikation und mehrjährige Berufspraxis in der Betreuung von gehobenen mittelständischen Kundinnen und-kunden
- Sie verfügen über erstklassige Kenntnisse in allen Finanzierungsvarianten– asset- oder cashflowbasiert, traditionell als Hausbank oder über ein Bankenkonsortium
- Eine ausgeprägte Empathie, hohe Dienstleistungsbereitschaft, unternehmerisches Denken und Kommunikationsstärke zeichnet Sie aus

Das Angebot für Ihre Karriere:

- Geboten wird ein überaus spannendes Aufgabengebiet mit täglich abwechselnden Herausforderungen – immer am Puls der Zeit unserer Wirtschaft in Rhein-Main
- Greifen Sie ab erstem Tag auf ein bestehendes Netzwerk zurück und lernen Sie täglich Neues dazu
- Freuen Sie sich auf ein erfolgreiches und professionelles Team mit Wir-Gefühl und Lust auf Neues
- Ihre fachliche Perspektive ist vielfältig und eröffnet Ihnen gerne passende Optionen, um gemeinsam erfolgreich zu sein.
- I-Pad und I-Phone sowie Mobiles Arbeiten sind für Sie ein wesentlicher Baustein für den gemeinsamen Erfolg
- Darüber hinaus werden Sie mit zahlreichen Zusatzleistungen adäquat bezahlt – attraktiv und fair, von betrieblicher Altersversorgung bis zum Zukauf von Extra-Urlaubstagen.

Wenn Sie mehr über die spannende Position mit Perspektiven in einem wachsenden internationalen Umfeld wissen möchten, rufen Sie uns an, wir freuen uns auf eine Kontaktaufnahme Björn Mentzer 0171 122 2831 - (bjorn.mentzer@robertson-associates.de).